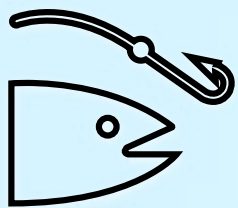


Pitch - Gab Gys Guf





NABC

Need

Nød
Smerte
Pain
Gain

Følelser

Approach

Unikke tilgang?
Produktet?
Hvorfor dig?

Etik

Facts

Benefits

Konkrete fordele?
Facts!
Hvilken værdi skaber det?

Competition

Hvorfor bedre?
Bedre end hvem?
Alternativerne?

Eksempel på præsentation



Der er stadig
plads på nettet!

- Hvem er jeg?
- Hvad gør jeg?
- Hvorfor brænder jeg for det her?
- Betydningsfuldt øjeblik

- Evt spørgsmål til panelet om et emne der optager en

UglyDog



Behov

- Det centrale problem jeg adresserer
- Hvordan dette problem påvirker målgruppen
- Relevant statistik eller citater for at understrege behovets vigtighed (Etos)
-

UglyDog



Tilgang

- Det jeg gør
- Om produktet
- Hvordan denne tilgang er unik / god (Logos)

UglyDog



Fordele

- Kort/langsigtede fordele ved løsningen
- Hvordan det vil forbedre situationen for målgruppen
- Et eksempel eller case, der understøtter fordelene (Pathos)

UglyDog



Markedet (competition)

- Konkurrenter og deres løsninger
- Hvordan min løsning adskiller sig fra konkurrenterne
- Mine styrker (sammenlignet med konkurrenterne)

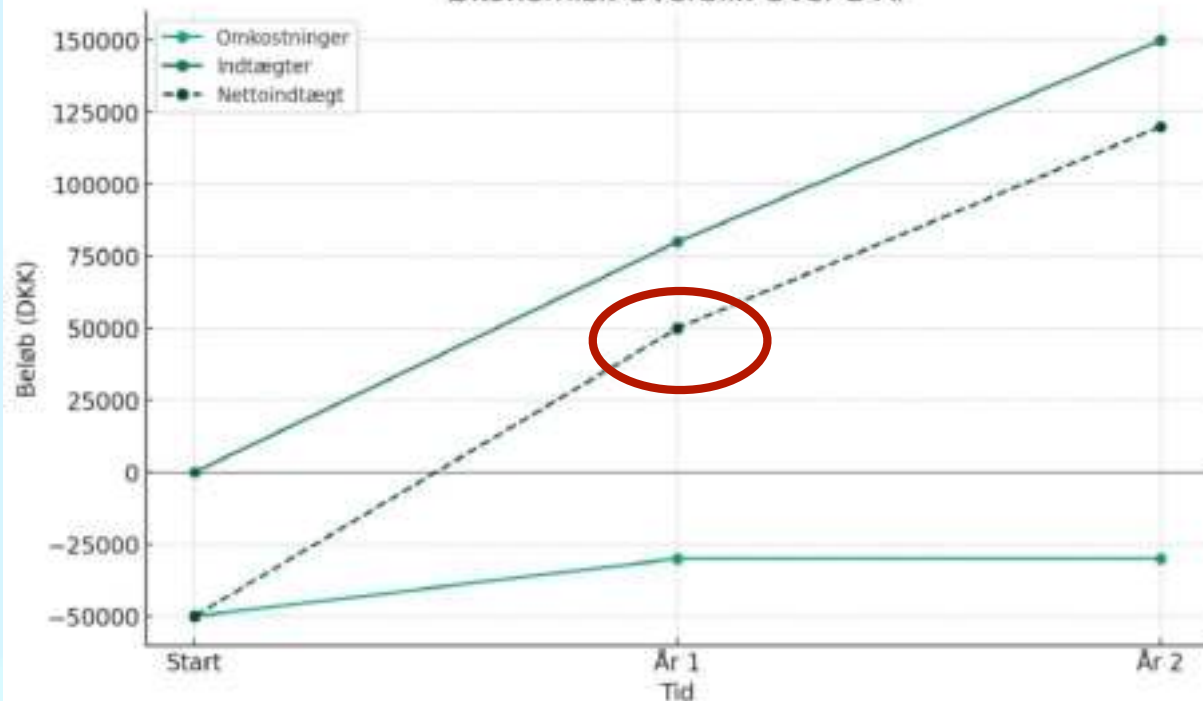
UglyDog



Økonomi

- Startomkostninger og løbende udgifter
- Prissætning og indtjeningsmodel
- Forventet indtjening efter 1 år og 2 år (prognoser)
- 10 år?

Økonomisk Overblik Over 2 År



Økonomi

- Startomkostninger og løbende udgifter
- Prissætning og indtjeningsmodel
- Forventet indtjening efter 1 år og 2 år (prognoser)

Budget for 2017														
Udgifter	2017												I alt	Gennemsnit
	Januar	Februar	Marts	April	Maj	Juni	Juli	August	September	Oktober	November	December		
Ejendomsskat	18.500,00						18.500,00						37.000,00	3.083,33
Realkredit	6.000,00			6.000,00			6.000,00			6.000,00			24.000,00	2.000,00
Boliglån	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	60.000,00	5.000,00
Kassekredit	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	2.000,00	24.000,00	2.000,00
Varme	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	1.200,00	14.400,00	1.200,00
Vand	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	800,00	9.600,00	800,00
El	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	12.000,00	1.000,00
Internet														
Vedligeholdelse	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	1.000,00	12.000,00	1.000,00
A-kasse	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	860,00	10.320,00	860,00
Fagforening			1.760,00				1.760,00			1.760,00			7.040,00	586,67
Leasing	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	4.974,00	59.688,00	4.974,00
Vuggestue	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	3.625,00	43.500,00	3.625,00
Forsikringer	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	1.600,00	19.200,00	1.600,00
Telefon														
Opsparing	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	1.500,00	18.000,00	1.500,00
Grøn ejerafgift		600,00						600,00					1.200,00	100,00
Licens					1.250,00						1.250,00		2.500,00	208,33
Letsikring	5.000,00												5.000,00	416,67
I alt	53.059,00	24.159,00	25.319,00	29.559,00	24.809,00	25.319,00	48.059,00	24.159,00	25.319,00	29.559,00	24.809,00	25.319,00	359.448,00	29.954,00

UglyDog



Afslutning

- Kort opsummering af behov, tilgang, fordele, og konkurrencefordel
- Hvad er de næste skridt for projektet/ideen?
- Evt spørgsmål til forretningsudvikling til panelet
muligheder, skalering, kombinationer, samarbejder